

Wir suchen ...

Sales Manager Bikes (m/w)

Vertriebsgebiet Deutschland & Österreich

Die Winora Group, mit ihren international erfolgreichen Bike Marken Winora, Haibike und Sinus, ist einer der führenden Hersteller hochwertiger Fahrräder in Europa und absoluter Leader im Segment moderner ePerformance Bikes.

Mit ihrem Teilegroßhandel E. Wiener Bike Parts und der Exklusivmarke XLC ist sie die Top Adresse für den europäischen Fahrrad-Fachhandel und die führenden P&A Brands. Eingebunden in das börsennotierte Unternehmen, Accell-Group N.V., bieten wir eine zukunftssichere Beschäftigung.

Wenn Sie eine neue Herausforderung mit Perspektive in einem sportbegeisterten, teamorientierten Arbeitsumfeld mit sehr kurzen Entscheidungswegen suchen, dann warten Sie nicht länger. **Denn wir suchen zur Unterstützung der Vertriebsleitung schnellstmöglich Verstärkung für den Standort Schweinfurt.**

Ihr Aufgabengebiet:

- Führung des Vertriebsteams im Innendienst
- Intensive Zusammenarbeit mit dem Außendienst
- Betreuung von Key Account Kunden
- Erstellung von Angeboten
- Reporting und Erfolgsanalysen
- Monitoring der Absatz- und Umsatzziele
- Teilnahme an Messen und Events

Ihr Profil/Qualifikation:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung
- Hohe Affinität für das Thema Fahrrad
- Erfahrung im Vertrieb oder Marketing
- Seriöses Auftreten, rhetorisches Geschick und Abschlusssicherheit
- Teamorientiert, zuverlässig und ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Organisationsvermögen und strukturierte Arbeitsweise

Wenn auch Sie ein Teil dieser Erfolgsgeschichte werden wollen, dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf, unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins, per E-Mail oder auf dem Postweg an steffen.alberth@winora-group.de.